



Als weltweit führender Anbieter von Software und Software-related-Services für die Transformation von ERP-Systemen unterstützen wir seit 1994 unsere internationalen Kunden dabei, ihre ERP-Landschaft wirtschaftlichen und technischen Veränderungen anzupassen. Für diesen Prozess der Business Landscape Transformation® haben wir die weltweit erste Standardsoftware entwickelt: SNP Transformation Backbone® unterstützt ERP-Transformationen ganzheitlich und automatisiert. Ob Split, Merge, Harmonisierung oder Upgrade – mit SNP-Software und –Service kann jedes Transformationszenario gemeistert werden. Über 1.300 erfolgreich durchgeführte Projekte sprechen für unsere Erfahrung und unseren Erfolg.

Außerdem optimieren wir im Rahmen von Business Landscape Management die Service- und Support-Prozesse von ERP-Landschaften. Aus über 250 erfolgreichen Projekten hat SNP Best Practices entwickelt und bietet Software und Beratung, die die Standardfunktionen des SAP® Solution Manager erweitern. Damit bedienen wir auch komplexe, kundenspezifische Anforderungen.

Im Jahr 2012 wollen wir mit unseren Innovationen weiter durchstarten und suchen dafür nach klugen Köpfen, die etwas bewegen wollen.

**Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n:**

## **Business Partner Manager (m/w)**

für die gesamte Unternehmensgruppe mit dem Arbeitsort Heidelberg

### **Wir bieten:**

- Kollegiale und freiheitliche Arbeitsatmosphäre
- Moderner Arbeitsplatz
- Internationale, anspruchsvolle Kunden
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Weiterbildung in innovativen Arbeitsbereichen
- Attraktives Gehaltspaket und umfassende Sozialleistungen
- Entwicklungsperspektiven und Weiterbildungsmöglichkeiten

### **Ihre Herausforderung:**

- Verantwortung und Vertretung der Geschäftsbeziehungen zu den externen Vertriebs- und Implementierungspartner
- Entwicklung von Marketing- und Vertriebsinitiativen gemeinsam mit den operativen Bereichen der Partner
- Unterstützung bei Akquisitionen und Anfragen aus Projekten rund um die Lösungen der Partner
- Unterstützen und Überwachen des Qualifikationsaufbaus der Partner
- Aufbau eines Beziehungsnetzwerks durch herstellen/pflegen von Kontakten zu relevanten Personen im Umfeld der Partner
- Durchführen von regelmäßigen Reviews mit den Partnern hinsichtlich Geschäfts-/Umsatzentwicklung und Planung
- Konzeption, Aufbau, Weiterentwicklung und Betreuung eines Partner Portals sowie Partnerbetreuung vor Ort
- Weiterentwicklung des Partnerkonzepts
- Koordination zwischen internen Bereichen und Partnern
- Intensive Unterstützung der Partner insbesondere bei der Umsetzung von Transformations-Projekten

### **Sie bieten:**

- Mindestens drei Jahre Erfahrung im ERP-Umfeld
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Ergebnis- und Lösungsorientierung
- Entscheidungsfähigkeit
- Kompetentes und kundenorientiertes Auftreten
- Verhandlungssicherheit und selbständige Arbeitsweise
- Hohes Engagement, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Flexibilität
- Hohe Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Abgeschlossenes Studium in einem wirtschafts- oder informatiknahen Studienfach oder eine gleichwertige Berufsausbildung

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem gewünschten Eintrittstermin an [bewerbung@snp-ag.com](mailto:bewerbung@snp-ag.com).

Bei Fragen können Sie sich gerne an Frau Marina Müller wenden. Tel.: 06221-6425-160

## **SNP Schneider-Neureither & Partner AG**

Personalwesen | Postfach 105080 | 69040 Heidelberg

<http://www.snp-ag.com/careers>